

Agence GNFA de Beauzelle (Départements : 09, 12, 31, 32, 46, 65, 81, 82)
Tél. 05 34 61 65 70 - beauzelle_agence@gnfa-auto.fr

MAINTENANCE

Véhicules légers

S'INSCRIRE

Réf. / Durée

Ville

Dates

Tarif € HT



LA PRÉVENTION DES RISQUES SUR VÉHICULES ÉLECTRIQUES HYBRIDES POUR L'ATELIER (BOL, BCL, B2L et B2VL)

- Identifier les risques inhérents à l'exécution d'opérations sur véhicules électriques et hybrides en référence aux prescriptions de la norme NF C18-550

LES BÉNÉFICES DE LA FORMATION

- + Identifier les risques électriques liés aux interventions sur VE/VH
- + Mettre en œuvre et respecter les consignes de sécurité
- + Bénéficier d'un avis après formation nécessaire à l'obtention de l'habilitation électrique

Public : Mécaniciens, électriciens-électromécaniciens, intervenants de la réparation automobile, carrossiers, peintres

VOIR LA FICHE

50540
[2 jours]

BEAUZELLE

31 mars – 1^{er} avril
12 – 13 mai 2020

735 € HT

LA MAINTENANCE ECO RESPONSABLE

- Identifier les causes d'encrassement des moteurs diesel
- Réaliser les procédures de contrôle avec l'analyseur
- Identifier et mettre en œuvre des solutions de nettoyage

LES BÉNÉFICES DE LA FORMATION

- + Augmenter votre activité préventive
- + Réalisez les opérations d'Eco Maintenance pour garantir la satisfaction de vos clients
- + Répondre à l'évolution du contrôle technique

Public : Techniciens d'atelier automobile

VOIR LA FICHE

52280
[1 jour]

BEAUZELLE

09 juin 2020

367,50 € HT

LES SYSTÈMES D'AIDE À LA CONDUITE - ADAS

- Différencier les systèmes d'aide à la conduite et découvrir leur fonctionnement
- Identifier les technologies utilisées dans les systèmes d'aide à la conduite
- Réaliser les opérations de maintenance liées à l'activité de mécanique et de carrosserie

LES BÉNÉFICES DE LA FORMATION

- + Assurer le transfert des compétences en entreprise
- + Améliorer la productivité du technicien
- + Développer la satisfaction clientèle

Public : Mécanicien, carrossier

VOIR LA FICHE

52246
[2 jours]

BEAUZELLE

30 juin et 1^{er} juillet
2020

735 € HT

MAINTENANCE

Véhicules légers

S'INSCRIRE



LES FILTRES À PARTICULES (FAP)

- Démystifier le filtre à particules et acquérir de solides connaissances sur son principe de fonctionnement
- Assurer la maintenance des filtres à particules et de leurs systèmes de gestion

Public : Techniciens de maintenance automobile, mécaniciens

50539
[2 jours]

BEAUZELLE

05 -06 mai 2020

735 € HT

VOIR LA FICHE

LA DEPOLLUTION DES MOTEURS DIESEL

- Identifier la réglementation des rejets polluants
- Contrôler les dispositifs de dépollution sur les moteurs diesel actuels
- Assurer la maintenance des filtres à particules et de leurs systèmes de gestion

LES BÉNÉFICES DE LA FORMATION

- + Garantir la sécurité de l'opérateur lors des interventions de maintenance
- + Assurer une certaine rapidité de l'intervention
- + Améliorer la satisfaction clientèle

Public : Vous exercez ou visez à exercer : Agent de Maîtrise Atelier / Mécanicien Spécialiste Automobile / Technicien Confirmé Mécanique Automobile / Technicien Electricien Electronicien Automobile / Technicien Expert Après-Vente

50106
[2 jours]

BEAUZELLE

10-11 juin 2020

735 € HT

VOIR LA FICHE



INTERNET, GÉNÉRATEUR DE TRAFIC ET DE BUSINESS

- Mesurer l'impact du développement du digital dans le processus d'achat lié à ses activités
- Optimiser l'utilisation d'Internet comme support de communication publicitaire pour conquérir de nouveaux clients
- Créer ses accès aux différents outils de Google
- Créer une relation virtuelle avec le client
- Manager la relation des clients issus du Web
- Partager les bonnes pratiques du digital

Tous publics

VOIR LA FICHE

31694
[2 jours]

BEAUZELLE

10 – 11 mars 2020

735 € HT

ANIMER UNE ÉQUIPE

- Clarifier et organiser son rôle et ses missions de manager
- Mieux se connaître et adapter son style de management à ses collaborateurs
- Gérer les dynamiques de groupe et la relation interpersonnelle
- Animer et motiver son équipe
- Communiquer et négocier avec les acteurs internes et externes
- Intégrer le rôle du manager coach
- Accompagner ses collaborateurs en situation professionnelle pour mieux les faire progresser

LES BÉNÉFICES DE LA FORMATION

- + Savoir se positionner en tant que manager
- + Comprendre le fonctionnement d'une équipe et ses individus
- + Mieux se connaître pour agir efficacement
- + Pouvoir entraîner une équipe vers le succès
- + Se positionner en leader
- + Cadrer ou recadrer des collaborateurs au besoin

Public : adjoint au chef des ventes, chef des ventes (VP, VU, VI), adjoint au chef après-vente ou responsable d'atelier, cadre technique d'atelier, chef après-vente, chef d'équipe atelier, gestionnaire d'atelier ou contremaître d'atelier, chef des ventes pièces de rechange et accessoires, chef d'équipe ventes pièces de rechange et accessoires, chef de secteur vente itinérante pièces de rechange et accessoires, cadre technique pièces de rechange et accessoires, gestionnaire pièces de rechange et accessoires, adjoint au chef des ventes pièces de rechange et accessoires ou responsable de magasin, chef d'équipe atelier du domaine d'activité de la carrosserie-peinture, gestionnaire d'atelier ou contremaître d'atelier du domaine d'activité de la carrosserie-peinture, adjoint au chef après-vente ou responsable d'atelier (option VUI), chef après-vente (option VUI), chef d'équipe atelier (option VUI), cadre technique d'atelier (option VUI), gestionnaire d'atelier ou contremaître d'atelier (option VUI), coordinateur préparation de véhicules de location, chef de groupe opérationnel, chef d'agence(s) de location

VOIR LA FICHE

11284
[2x2 jours]

BEAUZELLE

16 - 17 Avril 2020
et
11 -12 Mai 2020

1 764 € HT

MAINTENANCE

Véhicules Industriels

S'INSCRIRE



PRÉPAREZ-VOUS À L'HABILITATION « B2XL OPÉRATION BATTERIE »

- Assurer la maintenance des batteries dans le respect de la norme NF C18-550
- Utiliser une source d'énergie extérieure dans le respect de la norme NF C18-550
- Déplacer et stocker vos batteries dans le respect de la norme NF C18-550

LES BÉNÉFICES DE LA FORMATION

- + Intervenir sur les batteries dont la capacité est comprise entre 180 Ah et 275 Ah

Public : Mécanicien de maintenance véhicules utilitaires et industriels, mécanicien spécialiste véhicules utilitaires et industriels, électricien spécialiste véhicules utilitaires et industriels, technicien confirmé mécanique véhicules utilitaires et industriels, technicien confirmé véhicules utilitaires et industriels, technicien expert après-vente véhicules utilitaires et industriels

VOIR LA FICHE

51883
[1 jour]

BEAUZELLE

21 avril 2020

476 € HT

SERVICE

S'INSCRIRE



CONNAÎTRE LA RESPONSABILITE DU RÉPARATEUR

- Acquérir les éléments juridiques essentiels à la sécurisation de l'activité après-vente
- Appréhender les différentes situations juridiques liées à la responsabilité du réparateur vis-à-vis du consommateur
- Mettre en place une démarche préventive
- Intégrer les nouvelles obligations liées aux lois HAMON (2014) et MACRON (2015)

Public : Chef d'entreprise, responsable après-vente, chef d'atelier, conseiller client, secrétaire après-vente, toute personne en contact avec un client à l'après-vente

VOIR LA FICHE



31546
[1 jour]

BEAUZELLE

21 avril 2020

367,50 € HT

MANAGEMENT/EXPERTISE TRANSVERSE	S'INSCRIRE				
<p>ERGONOMIE, GESTES ET POSTURES - HSE</p> <ul style="list-style-type: none"> - Savoir identifier les risques à son poste de travail - Appliquer les techniques de manutention manuelle pour se protéger - Appliquer les principes d'économie d'effort en privilégiant l'ergonomie au poste de travail - Réduire les AT et MP <p>Public : Responsables adjoints, chefs de service, chefs d'équipe</p> <p data-bbox="972 520 1167 564">VOIR LA FICHE</p>	<p data-bbox="1285 400 1361 451">31276 [1 jour]</p>	<p data-bbox="1496 411 1608 432">BEAUZELLE</p>	<p data-bbox="1715 411 1839 432">16 juin 2020</p>	<p data-bbox="1962 411 2047 432">364 €HT</p>	

COMMERCE VN/VO	S'INSCRIRE				
<p>CONNAITRE LES REGLES DU DROIT DE LA CONSOMMATION LORS DE LA VENTE</p> <ul style="list-style-type: none"> - Appliquer et intégrer les règles de droit dans le process de vente - Sécuriser l'acte de vente - Eradiquer les contentieux clients <p>Public : Adjoint au Chef Des Ventes / Attaché Commercial Automobile ou Conseiller des Ventes Automobile / Attaché Commercial Société ou Conseiller des Ventes Sociétés / Chef Des Ventes (VP, VU, VI) / Vendeur / Vendeur Automobile Confirmé Prérequis des ventes automobile, Attache commercial ou conseiller des ventes sociétés, Vendeur, Vendeur automobile confirme</p> <p data-bbox="1010 1246 1205 1291">VOIR LA FICHE</p>	<p data-bbox="1299 1054 1384 1106">11267 [2 jours]</p>	<p data-bbox="1496 1066 1608 1086">BEAUZELLE</p>	<p data-bbox="1704 1066 1854 1086">15-16 juin 2020</p>	<p data-bbox="1933 1066 2018 1086">735 € HT</p>	